

2026

SEWE GROUP



SEU NOVO PARCEIRO DE
TECNOLOGIA



Nossa História e Propósito

A Sewe Group é uma empresa de tecnologia fundada em 2020, especializada em soluções e ferramentas práticas de gestão para distribuidores.

Nascemos da experiência de profissionais que viveram, na prática, os desafios da análise de dados, da tomada de decisão e da gestão em ambientes complexos. Desde o início, nosso foco sempre foi o mesmo: transformar dados em decisões que geram resultado real no dia a dia da operação.



MISSÃO

Facilitar a vida dos clientes, por meio de uma atuação consultiva e colaborativa que transforma tecnologia em resultados



VISÃO

Ser reconhecido por nossos clientes como o melhor parceiro estratégico de tecnologia



VALORES

Comprometimento • Eficiência •
Entendimento de Negócios •
Colaboração • Inovação Aplicada
• Resultados Consistentes •
Desenvolvimento Integrado

Hoje, atuamos exclusivamente com distribuidores, entregando soluções prontas, evolutivas e orientadas a resultado.



Mas afinal, o que é Business Intelligence?

Business Intelligence (BI) é o processo estratégico de coletar, transformar e apresentar dados de forma que permitam decisões mais rápidas, precisas e fundamentadas. No contexto da distribuição moderna, BI deixou de ser um luxo para se tornar uma necessidade competitiva.

Visão em Tempo Real

Vendas, estoque e financeiro atualizados no dia a dia.

Identificação de Gargalos

Encontre onde a operação perde dinheiro

Previsão de Demanda

Antecipe tendências e prepare-se para o futuro

Vantagem Competitiva

Destaque-se num mercado cada vez mais exigente

Decisões Mais Rápidas

Informação na ponta dos dedos para agir no momento certo

Redução de Custos

Identifique e elimine desperdícios e ineficiências

Controle de Estoque

Otimize giro e liberte capital imobilizado

Os Maiores Desafios dos Distribuidores

O setor de distribuição enfrenta uma realidade cada vez mais complexa. A pressão por margens, a gestão de milhares de SKUs e a necessidade de visibilidade em tempo real criam um ambiente onde decisões erradas podem custar caro.

Estes desafios não são apenas operacionais – traduzem-se em estoque parado, rupturas que afetam vendas, falta de previsibilidade financeira e perda de oportunidades de crescimento. A questão não é se pode melhorar, mas quanto está a perder por não o fazer.



- ❌ Portfólio Extenso e Complexo
- ❌ Previsão de Demanda Incerta
- ❌ Capital Imobilizado
- ❌ Performance Desigual de Vendas
- ❌ Margens Apertadas
- ❌ Decisões Baseadas em Planilhas



O que fazemos?

A Sewe não vende BI como fim.

Nós entregamos soluções completas, desenvolvidas para resolver dores específicas da distribuição.

Isso significa que nossas ferramentas já vêm preparadas para responder perguntas como:

- O que vender?
- Para quem?
- Quando?
- O que e quanto comprar?
- Onde o dinheiro está sendo perdido?
- Quais ações precisam ser feitas agora para proteger caixa, margem e giro?

Tudo isso com Inteligência Artificial aplicada nos bastidores, sem exigir prompts, modelos complexos ou esforço do usuário.



Responder essas perguntas não é simples quando se tem **apenas dados soltos**:

- O que, quando e para quem vender?
- O que e quanto comprar?
- Onde o dinheiro está sendo perdido?
- Quais ações precisam ser feitas agora para proteger caixa, margem e giro?

Quando você contrata apenas uma ferramenta de BI, precisa de time interno, tempo e esforço para desenvolver análises, indicadores e regras.

Com a SEWE, você não começa do zero.

Desde o primeiro dia, você tem um cockpit **desenvolvido especificamente para distribuidores**, com indicadores estratégicos, regras de negócio e visão prática da operação, além de uma **equipe especializada** que customiza e adapta o BI à **sua realidade, estratégia e desafios**.

Com a SEWE, o BI roda sem investimento em infraestrutura ou equipe interna de TI. Todo o suporte técnico e operacional já está incluído, **reduzindo a complexidade** de desenvolvimento interno e **acelerando resultados**.

Tudo isso com Inteligência Artificial aplicada nos bastidores, sem exigir prompts, modelos complexos ou esforço do usuário.

ATUAMOS EM TODOS OS SEUS SETORES

Suíte Suprimentos

Analisa giro real para prever demanda, definir estoque ideal e automatizar ressuprimentos.

Suíte Comercial

Foco em rentabilidade diária, performance de vendedores, clientes e produtos

Suíte Financeira

Foco em proteção de caixa, previsibilidade e controle financeiro

Suíte Pós-Venda

Gestão de ordens de serviço, produtividade e atendimento técnico

Suíte Benefícios

Gestão de verbas, rebates e compliance com a indústria



Do operacional ao estratégico

Cada suíte possui três níveis de oferta (Smart, Scale e Strategic), permitindo evolução gradual conforme a sua necessidade.

SMART (Core)

É a porta de entrada para sair das planilhas e ganhar visibilidade operacional, com dashboards prontos e controle de vendas, finanças e estoque em um só lugar.

SCALE (Expansão & Eficiência)

Para avançar no uso estratégico dos dados, com análises avançadas, algoritmos de prospecção e projeções financeiras que apoiam decisões mais assertivas.

STRATEGIC (Alta Performance)

Para distribuidoras que buscam uma visão 360° da operação, com DRE automatizado, sugestão de compras via IA e controle orçamentário, garantindo decisões mais previsíveis e performance de alto nível.



Por que escolher a SEWE?

- ✓ Implementação média em até 30 dias, após liberação dos dados
- ✓ Soluções com escopo definido, sem projetos intermináveis
- ✓ Atuação consultiva desde o onboarding
- ✓ IA aplicada sem necessidade de configuração pelo cliente
- ✓ Evolução contínua das ferramentas conforme o negócio do cliente cresce
- ✓ Foco em resultado prático, mensurável e recorrente



Porque dados, sozinhos, não resolvem problemas. O que resolve é inteligência aplicada ao negócio, com contexto, método e foco em resultado. É isso que entregamos todos os dias.



Para quem é a Sewe

Nosso foco atual é 100% em distribuidores, especialmente operações com:

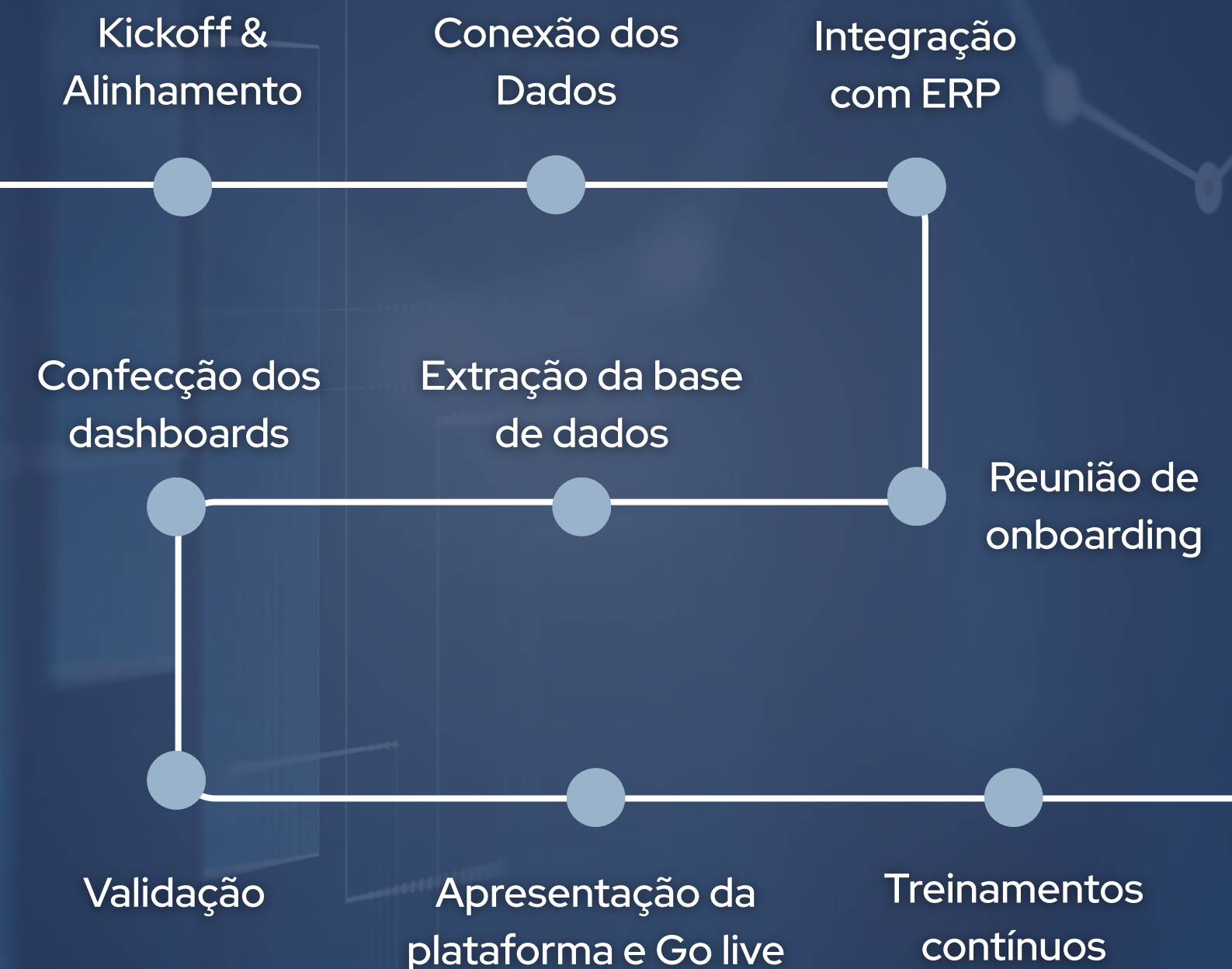
- grande volume de SKUs,
- múltiplos vendedores e filiais,
- capital elevado em estoque,
- necessidade de previsibilidade financeira e operacional.

Falamos a língua da distribuição porque vivemos esse mercado todos os dias.

Como funciona?

Do zero ao valor em 30 dias

A implantação da SEWE é rápida, estruturada e consultiva:



Resultado: insights prontos para ação desde o primeiro mês de uso.

Cases & Feedbacks



Gestão comercial reposicionada com inteligência de dados

Após implementar o BI SEWE, A Eletransol conseguiu reorganizar processos, ganhar precisão nas análises e mudar o rumo das estratégias comerciais. Com indicadores claros, a empresa reduziu excessos, melhorou o foco da equipe e passou a enxergar o negócio além do ERP, com projeções e decisões mais seguras.

"Hoje é praticamente impossível tomar decisão só com o ERP. O BI virou a nossa visão do negócio: ele mostra o cenário atual e permite projetar o futuro com muito mais precisão."



Crescimento de faturamento orientado por dados

Em menos de um ano com o BI SEWE, a Diamaju transformou a gestão comercial e a forma de direcionar sua equipe. Com indicadores claros e acesso rápido às informações, a empresa ganhou objetividade nas decisões, aumentou a produtividade do time de vendas e passou a atuar de forma mais estratégica sobre carteira, mix e performance.

"Antes a análise era quase toda manual e tomava muito tempo. Hoje, a informação está clara, acessível e muda totalmente a forma como direcionamos os representantes. A gente não só fala, a gente mostra."

SEWE GROUP

Transforme dados em decisões inteligentes.

ENTRE EM CONTATO

www.sewegroup.com.br

☎ (48) 98811-4159



@sewegroup